

エンゲル係数40年ぶり高水準

日本のエンゲル係数が約40年ぶりの高水準に達したことがニュースになっている。エンゲル係数とは家計の総支出に占める食料品への支出の割合のこと。こうした動きから想定されることは、食料品の価格上昇が家計を圧迫しているという姿だ。食料品の支出を削ることは難しく、価格が上昇しても購入量を抑えることは限界がある。それゆえ、エンゲル係数が上昇するという構図になっている。

インフレが顕著になつてきたこの数年、エンゲル係数の数値は上昇している。一般的に所得の低い世帯の



伊藤元重の

エコノウォッチ

方がエンゲル係数は高くなりやすい。低所得者層を中心に高騰する食料品の価格への防衛的な行動が観察される。ナショナルブランドよりも低価格で提供されるプライベートブランドやストアブランドなどへ、消費の一部がシフトしているのはそうした現象だろう。

ただ、その後エンゲル係数は少しずつ上昇を始め、直近では30%に近づく勢いで、過去40年ほどで最も高い数値となっている。こうした動きの背後には、私たちの食生活の変化があることは明らかだ。

ワケは値上げ以外にも

多くの消費者は、総菜や冷凍食品などある程度加工したものを見つける傾向があり顕著になっている。買ってきたものをそのまま食卓に並べられる中食などはその典型だ。

店の段階すでに付加価値がついている商品は素材としての食料品よりも割高になる。その分、エンゲル係数が高くなる。戦後50年

エンゲル係数は下がり続け高度経済成長期には30%台、そして2000年以降は25%を切るような水準となつた（いずれも2人以上の世帯の係数）。

ただ、その後エンゲル係数は少しずつ上昇を始め、直近では30%に近づく勢いで、過去40年ほどで最も高い数値となっている。こうした動きの背後には、私たちの食生活の変化があることは明らかだ。

多くの消費者は、総菜や冷凍食品などある程度加工したものを見つける傾向があり顕著になっている。買ってきたものをそのまま食卓に並べられる中食などはその典型で、中食などの冷凍食品などある程度加工したものを見つける傾向があり顕著になっている。買ってきたものをそのまま食卓に並べられる中食などはその典型だ。

店の段階すでに付加価値がついている商品は素材としての食料品よりも割高になる。その分、エンゲル係数が高くなる。戦後50年

以上に渡って下がり続けてきたエンゲル係数がこの20年ほど上がる傾向を示しているのは、こうした購買行動の変化が背景にある。

小売業の勢力地図という視点で見ても、エンゲル係数が上昇する分、食料品を扱う業種がより有利になる。コンビニエンスストアはその典型で、中食などの売り上げによって伸びてきた。スーパーでも店頭での中食や総菜のウエートを増やしている。ドラッグストアでさえ、店頭での食料品の取り扱いを増やしていく。

言つまでもなくこうした商品の価格は割高となるので、消費者はより高い価格を受け入れていることになる。低価格化と高価格化の分化が、エンゲル係数上昇の背後で進んでいる。

(東京大学名誉教授)